

売上減↓ 将来の不安 後継者不足 キツイ労働環境 人気メニューがない

チェーン店の多店舗化 カット専門店の急伸 業界全体の低価格化 美容師の職業病

そんな、美容室経営の悩みを カンタンに解決できる方法があります!

着実に売上が
アップする
秘訣を大公開!

本誌
「気づけば奇跡の数字!!
繁盛サロンへの変身」
の一部をご紹介します!
続きは小冊子をご覧ください。

正直言うと
本当に効果があるのか
疑っていました

繁盛している
お店には〇〇が
あるのがわかりました!

気づけば奇跡の数字!!
繁盛サロンへの変身

小冊子 繁盛サロンへの変身 29

- ・1人サロンで年間1400万~4000万
- ・2人サロンで年間2100万~5900万他
- ・15年連続売上増の秘訣
- ・技術売上を超える店販売上達成
- ・来店客の80%がオーダーする人気メニュー
- ・比率70%超の安全カラーで他店と差別化
- ・お客様も施術者も健康になる美容技術

成功1 売上減↓サロン経営でお悩みの方...

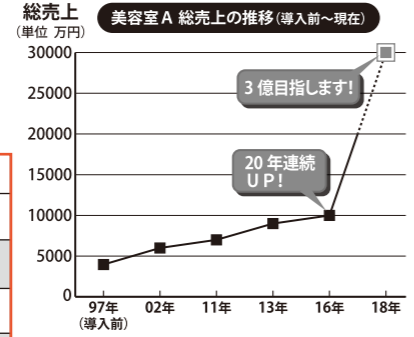
リピート率の高い商品力のおかげ!
スタッフ2.5人で総売上4000万から
1億円達成へ!

商品と出会うまでは接客に追われ、1日16~25人のお客様をこなして、自分の身体はクタクタ、ボロボロで常に不安定な毎日でした。【姫路の天然水】と出会い、まず自分自身とスタッフと一緒に使い、そしてお客様に伝え、使い始めて5年後、店販売上が月180万~200万になり、美容師の間にも伝え始め、販売の売上が伸びるようになりました。振り返ってみますと一美容室、ここまでやれたのは、**すべて商品力プラス販売制度の力**があったからこそです。

	1997年(商品導入前)	2016年(19年後)
総売上	3960万円/年	▶1億340万円/年↑
技術売上	3000万~3600万円/年	▶2020万円/年↓
店販売上	360万円/年	▶2400万円/年↑
web店販&その他売上	0万円/年	▶5900万円/年↑



美容室A(関東エリア)



続きは本誌P4へ

成功2 将来の不安、後継者不足でお悩みの方...

**“技術メイン”から“店販メイン”の
サロンへ変身!営業時間短縮でも売上2倍!**

改めて振り返ると今は天と地の差ですね。数字にも、現れているんですね。休みを増やし、営業時間も2時間短縮、技術売上が下がっても、店販売上のすごい上がり具合に驚きです!

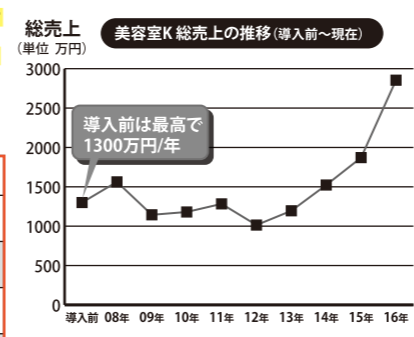
毎日がビックリ! お客様も家族も、そして自分もどんどん元気に。

【姫路の天然水】を導入してから毎日が、「ビックリ、何?なに?!」ということがたくさん起こり出して、止められなくなりました。自分自身も、ひどい花粉症、職業病の皮膚疾患(手、足、顔など)、肺や腸の疾患がありました。

	2005年(商品導入前)	2016年(11年後)
総売上	1300万円/年	▶2850万円/年↑
技術売上	1200万円/年	▶690万円/年↓
店販売上	100万円/年	▶720万円/年↑
web店販&その他売上	0万円/年	▶1440万円/年↑



美容室K(九州・沖縄エリア)



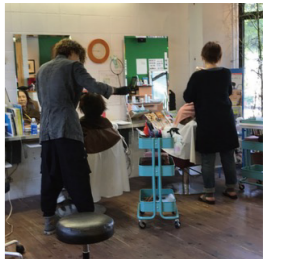
続きは本誌P30へ

成功3 労働環境でお悩みの方...

**毎日のキツイ労働環境から解放!
月20日の営業で総売上4230万円!**

スタッフも独立し、今は家族経営です。完全週休2日で月2回は3連休の20日間営業でも売上は下がりません。【姫路の天然水】の働きを実感したらお客様はヘビーユーザーです。特別な能力がなくても、技術売上、店販売上、web店販売上、卸売上が誰でも収入になるのです。理美容業界で遅れているのは、収入と保険と休暇の問題ですが、策を講じることなく目の前のお客様に精一杯の施術をさせていただけるだけで、今までの売上の常識が変わります。

	2002年(スタッフ6人)	2016年(スタッフ2人)
総売上	4100万円/年	▶4230万円/年↑
技術売上	3717万円/年	▶970万円/年↓
店販売上	403万円/年	▶233万円/年↓
web店販&その他売上	0万円/年	▶2937万円/年↑
営業日数	271日	▶237日↓
一人生産性	57万円/月	▶117万円/月↑



Rヘアー(九州・沖縄エリア)



手荒れも治りました!

「悩んでいた手荒れもなくなり、カラーをしている時はトリートメントもしているかのようです。」

続きは本誌P26へ

成功4 メニューでお悩みの方...

**来店客の80%以上がオーダーする
人気メニューは、〇〇〇〇デトックス!**

人気No.1の「頭皮洗浄」は、年齢層も幅広く、3日間に1回、または週1回のペースで来店される方も。頭皮洗浄や頭皮スパをうけた方は、実感商品購入へと繋がる事がほとんどで、さらにリピーター率が高いです。

“癒しメニュー”で来店頻度・客単価UP!

循環器を使った本格的な頭皮洗浄だけでなく、【姫路の天然水】を活用したフェイシャル、マッサージ、メンズエステなど10種類の“癒しメニュー”があります。サロンメニューで使った商品はすべて購入することができ、さらに結果が出る商品だからこそリピート購入していただけます。

驚きのデトックス!「頭皮洗浄」

シャンプーをしていないのに、体内デトックスとして泡の老廃物が出てくる方が多いです。



美容室D(東海エリア)

続きは本誌P38,P42へ



K美容室(九州・沖縄エリア)



美容室D(東海エリア)

成功5 ライバル店との差別化でお悩みの方...

**“沁みない水カラー”で
カラー比率70%超!
一人生産性は144万円**

売上高は喜ばれ高!【姫路の天然水】の結果の感動は紹介の連鎖へ。“きれいになりながら環境浄化”を合言葉に、サロン施術はもちろん、たくさんのお客様がホームケアの必須アイテムとして取り入れてくださっております。また、お客様からの紹介が増え、予約でいっぱいサロンに成長することができました。

**口コミで広がった安心安全な
パーフェクト美容技術!**

【姫路の天然水】は、今までの技術、今使用している薬剤に取り入れるだけで、安心安全。染めれば染めるほど、パーマをかければかけるほど、髪本来の潤いを取り戻し、お肌も心もきれいになっていくパーフェクト美容技術です。お客様のご希望以上の感動の結果をもたらしてくれるので、当店の水カラー、水パーマ、水ストレートは口コミで広がっています。



美容室W(関東エリア)

【姫路の天然水】技術(カラー)



続きは本誌P12へ

成功6 美容師の職業病でお悩みの方...

**“傷まない”や“安全”の付加価値をつけて
顧客満足度&利益率UP!**

【姫路の天然水】を使うと“傷まない”とか“安全”とか、付加価値をつけて料金を上げられます。また【姫路の天然水】商材はヘアーカラー剤より安いので1:1で混ぜるとコストが下がります。

**手荒れが治り、カラーで頭皮が
ただれなくなり変化が。**

最初は「なんやこれ?意味わからへん」と思っていました。それでも、以前は頭皮がただれてカラーできなかったのが、【姫路の天然水】のおかげでカラーできるようになったり、そのひどかった手荒れも治ってしまったりで、自分にとっては必要なものだという思いはありました。その後、独立して今の店をすることになるのですが、【姫路の天然水】サロン以外には考えられませんでした。



サロンスタッフの深刻な手荒れ、多数改善しています。



ヘアースタジオB(関西エリア)

続きは本誌P53へ